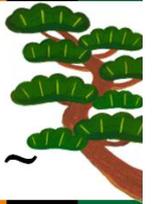


浜銀総合研究所 ビジネスセミナーのご案内



人を動かすマネジメント術

～落語家から学ぶ笑いとの伝え方で人を動かす極意！～



日時：2025年9月10日（水）14:00～17:00（受付開始13:30）
会場：YBS南幸ビル8F大会議室 *会場案内図は裏面をご覧ください

●対象：経営者、管理役職者、人事担当者、職場リーダーなど

●セミナーのねらい

落語には人を惹きつけ、人を動かす「マネジメント」のヒントが数多く詰まっています。本講座では、銀行員をはじめ37年のキャリアを持ち、管理職や経営者として数々の組織運営を経験してきた講師が登場！現在はベンチャー落語家として活躍する講師が、実際に落語を演じながら、そのセリフや物語に隠された「人を動かす技術」を紐解きます。「管理職×経営者×落語家」という異色のキャリアを持つ講師だからこそ語れる内容は、実務と笑いを融合した新しい視点での「人材マネジメント術」です。職場で実際に使えるコミュニケーション術や、チーム運営を円滑にする具体的な方法も学ぶことができます。また、ワークショップ形式でこれらのスキルを参加者自身が体感できる実践的なプログラムもご用意しています。笑いを交えたりリラックスした雰囲気の中で進められるこの講座は、楽しみながら学び、職場に活かせるヒントをたくさんお持ち帰りいただけます。人を動かし、惹きつける「新しいマネジメント術」をぜひ取り入れてみてください、皆さまのご参加をお待ちしています！

●講師：豆生田 信一氏(参遊亭遊助)



東京大学を経て地元の横浜銀行に入行。ニューヨークに赴任し、ミシガン大学でMBA（経営学修士）取得。その後、総合警備保障ではタイの現地法人の社長などを務め、60歳を機に会社を辞めた。「参遊亭遊助」と名乗りさまざまなことを世に伝える「ベンチャー落語家」と称し、笑いを取る「滑稽噺（こっけいばなし）」だけでなく、依頼を受けた会社の社史や聖書、地域の歴史や偉人などを「人情噺（にんじょうばなし）」風に仕立てる。70歳で口演1千回、80歳で2千回が目標、今日も多くの人に笑いを届け続けている。

概要（予定）

1. 古典落語「牛ほめ」実演

ネジの一本抜けた与太郎が父親の指導を受けて、叔父の新築家屋をほめにいくが…

2. 古典落語にみる人材育成～好例

できのいい部下は勝手に育つが、「打っても響かない」部下をどう育成するかを「牛ほめ」のセリフから読み解く

■根底には「しょうがねえな」の精神が流れる

■「挨拶だけはしっかりしろ」～粘り強く、根気ある教育

■「お前には難しいから、こう言いな」～相手のレベルに応じた指導

■「お父つあんがいった通りやってみろ」～具体的な手法を示す

■「お父つあんの代わりに褒めに行っちゃって来い」～成長のチャンスを与える

■「紙に書いてやるから、いざとなったら読め」～リスク回避の手法を与える

■「小遣いの少しくらいくれらあ」～予想成果を示す

■「偉くなったな、感心、感心」～できたことは褒める、承認欲求を満たす

■「終いには怒るぜ」～与太郎が何度ボケても傾聴してあげる

3. ワークショップ1

二人一組になって、与太郎と、彼を指導する父親・叔父役を経験してもらう。「牛ほめ」パターンで指導を受けた与太郎が受ける印象を味わってもらう。

<仲入り～休憩1>

4. 古典落語「化け物使い」実演

人使いの酷いご隠居の吉田さん、頼りにしていた奉公人の空助を、化け物屋敷に引っ越したのを機に失うが、出てきた化け物たちを使い倒して…

5. 古典落語にみる人材育成～悪例

偉そうにして文句ばかり言っている上司に部下はついて行かない。これでは部下は育成できないという例を「化け物使い」のセリフから読み解く

■根底に、「奉公人はいくらも替えが効く」という認識がある

■一生懸命やっても褒めない

■認めない

■際限なく追加の仕事を押し付ける

■奉公人に無関係のことまで文句を言う

■最低限の報酬も与えない

■奉公人には厳しいが自分には甘い

6. ワークショップ2

二人一組になって、「化け物使い」のような奉公人と、主人の吉田さんを経験してもらう。使われた奉公人が受ける印象を味わってもらう。

<仲入り～休憩2>

7. 仕事における笑いの効用

■笑いがもたらす自由な発想の正のスパイラル

■笑い+自由な発想もたらすプロアクティブな姿勢

■精神的な逃げ道となる笑い+個人を、組織を強弱にする

■笑いがもたらす新たな切り口が客観的な見方を可能にする

8. 私の落語の教え方

■最初に良い点、前回より進歩した部分を列挙する

■直すべき点は良かった点の後に指摘する～「ダメ」ではなく「こうするともっといい」

■指摘は具体的に、場合によっては演じてみせる

■指摘は、なぜそうすると良いのかを論理的に感情の背景なども含めて説明する

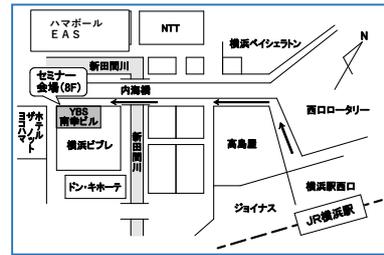
■個性は認める

9. まとめ

●お申込方法

- ・浜銀総合研究所ウェブサイトよりお申し込みください。
- ・FAXの場合は、以下の「参加申込書」にご記入のうえ、045-225-2370へお願いします。

- *満員の場合は、当社より電話でご連絡します。
- *諸般の事情により、開催日程が変更、中止となる場合があります。あらかじめご了承ください。



●会場のご案内

YBS南幸ビル（横浜市西区南幸2-15-20）
 横浜駅西口より徒歩5分 ※駐車場のご用意はございません

●受講方法

本セミナーは、会場受講のみの開催です。オンライン受講（Zoom）はありません。
 会場受講へお申し込みのお客さまには開催日の一週間前までに受講証をお送りします。当日、受付にてご提出ください。

●参加費（税込み、資料代含む） < 2名以上ご参加の場合は、割引制度があります >

	★1名ご参加の場合	★2名以上ご参加の場合 (1名につき)
会員	23,100円	20,790円 (2,310円割引)
一般	34,100円	30,690円 (3,410円割引)

※ 預金口座振替の手続きがお済みの場合は、ご指定の預金口座から翌月27日（銀行休業日の場合は翌営業日）に、他のサービスの利用代金と合わせて引き落としします。お手続きされていない場合は、以下の預金口座にセミナー前日までにお振り込みください。恐れ入りますが、振込手数料はご負担ください。

横浜銀行本店営業部 普通預金
 1281142 株式会社浜銀総合研究所

※ 割引券使用の際は4,400円(税込み)を差し引いた金額となります。

※ 【キャンセルについて】会場受講の場合は前営業日までにご連絡をお願いします。当日のご欠席は有料となります。



お申し込みはウェブサイトが便利です！➡

浜銀総合研究所 あて
 FAX：045-225-2370へ

年 月 日

浜銀総合研究所 ビジネスセミナー参加申込書

9月10日(水)開催「人を動かすマネジメント術」		受講方法	会場受講 (01)
貴社名			
会員番号			
ご住所	〒		
電話番号			
連絡ご担当者名	所属(役職名)	メールアドレス	
参加者名	所属(役職名)	メールアドレス	

(個人情報の取り扱いに関するご案内) 本書類に記入されました個人情報は、セミナーの申込手続きならびに実施、情報のご提供に利用します。なお、本書面に記入されました個人情報は、横浜銀行グループとして共同利用することがあります(共同利用する会社、利用目的等の詳細は、浜銀総合研究所(以下、「当社」という。)ウェブサイトをご覧ください)。また、ご本人さまの同意を得ることなく、第三者に提供することはありません。当社における個人情報の取り扱いおよび開示・訂正・利用停止等の手続きについては、当社ウェブサイトをご覧ください。以下までお問い合わせください。

【当社ウェブサイト】 <https://www.yokohama-ri.co.jp/>

【個人情報相談窓口】 企画総務部 TEL：045-225-2374

W